

Medellín, 7 de Marzo de 2017

Señor

Cesar Betancur

Santa Lucia Muebles y Pisos
Medellín

Asunto: Propuesta implementación Plan de Marketing digital

Cordial Saludo, de acuerdo a la presentación de nuestra empresa y servicios, presentamos nuestra propuesta comercial orientada a ayudar a su empresa a tener un plan de marketing digital que sea una herramienta que impulse su canal en internet, apoyando y mejorando su área comercial.

Nuestra propuesta

Ponemos a su disposición toda nuestra experiencia, conocimiento, sistemas y equipo humano a su servicio, para llevarlo de la mano en nuestra estrategia de Marketing digital que ayude a su empresa a mejorar el canal de internet dejando éste en manos expertas, logrando que su empresa se enfoque en su negocio y nosotros apoyarlo a mejorar los resultados comerciales con nuestras estrategias.

Presentamos el siguiente plan para su empresa.

FASE 1 - Análisis de Empresa.

Por medio del BRIEF realizamos un estudio de su empresa de la mano con el encargado principal del proyecto, donde identificamos las necesidades puntuales a resaltar, además recolectamos toda la información general y necesaria que orienta a nuestro equipo al proceso de la FASE 2.

1. Mercado actual de la empresa y competidores.
2. Productos o servicios más destacados y rentables e identificar los 3 principales.
3. Tipo de cliente ideal, a quien llegar en primera instancia.
4. Análisis de actuales o anterior publicidades realizadas por la empresa.
5. Objetivos que desea alcanzar en el corto, mediano y largo plazo.



Terminado este proceso, pasamos a la siguiente fase, con el conocimiento de su empresa y el alcance al cual llegar.

FASE 2 - Implementación.

Implementamos todos los sistemas y aspectos técnicos y gráficos que logren iniciar un proceso al plan de marketing digital. Esta primera fase es la base tecnológica de todo su plan y el apoyo para el inicio de nuestra estrategia.

1. Activación de dominios: .com.
2. Activación SIEV® (Sistema integrado para la gestión de su sitio) Este permite tener un sitio totalmente funcional e interactivo, orientado a los resultados, la conversión y la atención al cliente.
3. Versión Responsive, El sitio web de su empresa queda totalmente adaptado a multicanal, multipantalla y con altos estándares de eficiencia tecnológica y de usabilidad para los dispositivos móviles.
4. Adaptación de su actual identidad gráfica corporativa al sitio web, con diseño de piezas gráficas: 2 Slider (slider publicitarios o valores agregados).
5. Montaje de contenidos al sitio web con todos sus productos, con título, descripción, información general de cada producto, galería de imágenes del producto, video relacionado (Si la empresa lo tiene), 200 contenidos.
6. Administración del posicionamiento SEO de sus 3 contenidos más relevantes, con redacción de títulos, descripciones y palabras clave.
7. SEO de su marca en la página de inicio.
8. Envío del SITEMAP a buscadores.
9. Inserción del mapa de ubicación de su empresa.
10. Activación de su base de datos de clientes actuales hasta 5000 registros, que contengan mínimo nombre y correo electrónico.
11. Diseño de plantilla para boletín electrónico.
12. **Estrategia inicial e-mail marketing: Envío de un boletín de bienvenida a su base de datos**
13. Activación de herramienta de envío de boletines para máximo 1000 registros enviados por mes.
14. Depuración de la base de datos entregada y verificación de cuentas de correo electrónico y validación de existencia de estas cuentas.
15. Sistema de autorespuestas activado, para entregar oportunamente información a los clientes que contactan su empresa.
16. Activación de hosting con capacidad de 2 GB de almacenamiento y 100 GB de transferencia mensual.
17. 8 cuentas de correo d 1 GB c/u.
18. Activación de herramienta administrativa para almacenamiento y unificación de registros de comunicaciones de sus usuarios, para su posterior seguimiento y segmentación; campañas o estrategias de e-mail marketing.



19. Activación de sistema de CALLBACK con 50 minutos de bienvenida.
20. Enlace de sus cuentas de Analytics, permite llevar un conocimiento más profundo de los usuarios del sitio web, brindando datos de interés en mercadeo y segmentación de usuarios.
21. Herramientas de webmaster, permite el seguimiento y envío de información a los buscadores.
22. Activación de Chat en línea versión Free para atención a usuarios. 1 asesor 1 usuario simultáneo.
23. Activación de Google Mi negocio con titularidad de la empresa y geolocalización.
24. Licencia y soporte mensual SIEV

Capacitación

24. Capacitación en el uso del SIEV por 4 horas vía SKYPE
25. Acceso en línea a tutoriales para la administración del SIEV®

Duración proceso FASE 1 y FASE 2: 1 mes

- *Implementación general FASE 1 y 2.*
- *Valor de la propuesta comercial: \$1.936.360 + IVA*
- *Forma de pago: Se requiere el 50% para iniciar el proyecto y el 50% final contra entrega del sitio web.*
- *Descuento del 15%, \$1.645.906 + iva*
- *Renovación de anualidad: Hosting, dominio, licencia del software y soporte. \$397.701+ iva*

Plan de administración de contenidos y marketing para 1 año.



Plan y seguimiento.

En este proceso inicia todo el seguimiento del plan de administración de contenidos y marketing de acuerdo a las estrategias de marketing previas planteadas con el cliente.

Actividades a realizar:

1. 1 banner publicitario para la campaña de descuentos o valores agregados bimensual.
2. 1 pop up publicitario para la campaña de descuentos o valores agregados bimensual.
3. 1 Slider publicitario para la campaña de descuentos o valores agregados bimensual.
4. Diseño de plantilla para boletines electrónicos.
5. Envío de 1 boletín con la campaña bimensual a la base de datos de sus clientes hasta 2500 registros.
6. Montaje de hasta 10 contenidos nuevos (bimensual) o 5 contenidos nuevos mensuales, previa entrega de la información, fotos, vídeos por parte de la empresa.
7. **Posicionamiento SEO** hasta 10 contenidos nuevos (bimensual) o 5 contenidos nuevos mensuales, con redacción de títulos, descripciones y palabras claves, bimensual.
8. Entrega de informe de comunicaciones y conversiones de objetivos del mes en el SIEV
9. Entrega de informe de tráfico Google Analytics
10. 50 minutos de Callback, bimensual

Valor del Plan de administración de contenidos y marketing

- Mensualidad \$243.400 + IVA
- Contrato mínimo a 1 año

Esta propuesta NO incluye

1. Redacción de contenidos en español e inglés, todos los contenidos deben ser entregados por la empresa
2. Redacción de propuestas publicitarias como copy, descuentos o valores agregados, todos estos deben ser entregados por el cliente, en



textos planos

3. Toma de fotografías, en caso de requerir fotos pueden acudir a banco de imágenes y tienen un valor de 20.000 pesos por foto. No tomamos fotos de productos.

4. Envío de correos a base de datos que no sean entregadas por uds, no generamos bases de datos de otras fuentes.

5. Creación de videos o piezas multimedia.

Estos son algunos sitios de referencia.

<http://www.basculasymaquinariadealimentos.com>

<http://www.equiposparapintura.com/>

<http://www.megastorage.com.pa/>

<http://www.nuestratienda.com/>

<http://www.cooperativabolivariana.com/>

<http://www.servillantaseldorado.com.co/>

Estos son algunos testimonios de nuestros clientes.

Los felicito muy bueno el cambio que se le dio a la página y la respuesta a sido positiva y además en diciembre del 2016 fue el mes que más vendimos en la historia de servillantas, yo creo que se debió a la promoción de llantas y el cambio de diseño de página. Muchas gracias.

Ángela Arango - Gerente Servillantas el Dorado



Durante varios años hemos utilizado en nuestra agencia de viajes Almar la herramienta SIEV que permite una gestión autoadministrable de los contenidos de la página web.

La agilidad en la administración, la posibilidad de realizar SEO, el soporte y la versatilidad de la herramienta nos ha permitido ser exitosos en la venta de paquetes turísticos de manera virtual con pagos online asistidos.

El crecimiento en ventas virtuales en los últimos 3 años ha sido del 70%, por lo cual hemos disminuido costos operacionales y logramos una fácil y ágil atención a clientes.

Recomendamos ampliamente a Todoventa.

Luisa Jhonson - Gerente Almar

Para nosotros en Mega Storage Panamá y Colombia ha sido un placer trabajar con SIEV y TODOVENTA.COM, destaco el esfuerzo, la excelente disposición y trato personalizado de todo el equipo que cuenta con una calidad impresionante. Realmente cumplió ampliamente con nuestras expectativas brindando un trabajo muy profesional y un excelente asesoramiento.

Han sabido lograr nuestro objetivo de forma práctica tanto para los visitantes como para nuestra Organización. Agradecemos su compromiso y el excelente proyecto que llevaron adelante para nuestra empresa.

Orlando Wong - Gerente Megastorage Panamá

Nos ha ido súper bien con todo venta, no solo su área comercial, sino su área técnica es eficiente y sobretodo muy amable, siempre dispuestos a ayudarnos. Llevamos trabajando con ellos desde hace 5 años, con nuestra página de Colombia y también con nuestra página de Panamá. Es un sistema muy amigable para usar que te permite auto-administrar tu página a cualquier hora y desde cualquier punto de donde estés.

Alejandra Galeano - Gerente Megastorage Colombia

El SIEV es el sistema más eficiente para la interacción entre el cliente y la empresa, nos ha permitido aumentar las ventas de una manera extraordinaria debido a que todas las dudas de los usuarios se responden inmediatamente y así damos soluciones para la generación de la compra.

Es un sistema ágil y de tiempo real, nos complace recomendar el SIEV ya llevamos 8 años con el.

El porcentaje de ventas de la compañía por medio del SIEV es del 60%

Juan Pablo Londoño - Turismo en Medellín

Esperamos esta propuesta sea del agrado de su empresa y permita generar una relación de largo plazo, que permita posicionar su empresa en los buscadores y mejorar sus resultados en internet.





Héctor Álvarez

Gerente

gerencia@todoventa.com

Todoventa.com

Carrera 43A N° 19 - 17

Block Empresarial Ofc. 321

Medellín • Colombia

T + 574 448 99 08

C 317 502 52 38

W www.todoventa.com

