

Señor

Jhon Jairo Gomez

Evolución Visual

Asunto: Propuesta, consultoría e implementación estrategia digital.

De acuerdo a sus solicitudes presentamos la propuesta para el desarrollo del proyecto "Estrategia digital 2020 – 2021"

De acuerdo reunión sostenida y brindando análisis a sus solicitudes, presentamos los puntos que contiene nuestra propuesta referentes a Capacitación, Consultoría, Sitios Web, Publicidad en Buscadores (SEO y SEM) y marketing de contenidos (Inbound Marketing).

Para conocer más acerca de los servicios que a continuación vamos a presentar y ofrecer para su empresa. Visite <https://www.todoventa.com>

SIEV® / Web y Marketing digital.

Software integral en marketing y publicidad online

Convierta su espacio en internet en una herramienta de apoyo estratégico para la publicidad, mercadeo y ventas de su negocio. Inicie su estrategia teniendo el control total de su información en la red y obtenga grandes resultados. [SIEV®](#), Sistema Integrado de Empresas Virtuales, es un software diseñado y desarrollado, para satisfacer las necesidades de Comunicación, Mercadeo, publicidad y comercio electrónico de las empresas, otorgando aplicaciones que facilitan la total gestión de la presencia comercial en internet, rápida, eficiente y con resultados. Obtenga todas las estrategias de las grandes marcas a su alcance, rápido y efectivo. Entregamos el SIEV® preconfigurado para que su negocio en la web sea dinámico y rentable.

Estrategia de Dominios

El poder de su marca protegido

Implementamos una estrategia eficiente en la protección de su marca en internet ligando a su sitio web un dominio estratégico relevante. Sabemos y entendemos que su marca es muy importante, por eso buscamos protegerla asegurando que esta no pierda la identidad o caiga en manos inescrupulosas que pueden afectar su buen nombre.

1 Dominio.com: Activamos su dominio .com en el [SIEV®](#) para la gestión óptima de toda su estrategia, si tiene ya su dominio no hay problema, sólo es direccionar a nuestro servidor y listo.

1 Dominio.com.co: Estamos seguros que la protección de dominios y marca es importante para usted. Asociamos dominios .com.co para mejorar su estrategia de marca y posicionamiento en buscadores.

1 Dominio.co: Al igual que el .com.co, activamos dominio .co para que tenga un control total de su marca en internet.

1 Dominio.mobi: Siempre es bueno tener todo listo y funcionando. Activamos dominio .mobi para su presencia en dispositivos móviles.

Campañas publicitarias

Campañas de alto rendimiento para que sus ventas suban como espuma.

Gestionamos sus campañas publicitarias en Google AdWords y Facebook Ads de forma integral, enlazadas al SIEV® para que su embudo de conversión sea más eficiente y logre la mayor segmentación que permita obtener grandes resultados de ventas en su empresa. Nuestro objetivo es hacer que venda más por internet.

1 Configuración de cuenta para campañas de Google AdWords: Configuramos toda su cuenta de Google AdWords, la enlazamos con Google Analytics y configuramos su tarjeta de crédito para que pueda iniciar las campañas de pago por clic. La factura llega al nombre que usted decida para este fin.

6 Campañas Intermedias: De acuerdo a la información de campaña que desea anunciar, desarrollamos campañas Intermedias en Google AdWords, Red de búsqueda hasta 10 palabras claves, 2 anuncios textuales, 1 conjunto de anuncios gráficos, Red Display y Enlaces de las herramientas de Google, para que su estrategia sea integral.

Las anteriores campañas son distribuidas en 1 año. Divididas en campañas bimensuales.

Los valores invertidos en las campañas son debitados directamente desde la tarjeta de crédito que disponga para este fin. Nosotros no Re-facturamos el valor del click o empaquetamos estos valores. Son totalmente administrados y decididos por usted.

Posicionamiento y contenidos

El posicionamiento en buscadores. Su estrategia N° 1

El posicionamiento en los buscadores debe ser su estrategia N° 1 para iniciar su proceso de internet marketing, casi el 70% de visitas de un sitio web provienen de los buscadores y es allí donde los millones de usuarios de la red confluyen buscando productos, servicios e información general; es por eso que su empresa y sus productos deben estar listos y al alcance de sus usuarios interesados. De esta forma puede crear una estrategia de posicionamiento para cada uno de sus productos de forma fácil y atractiva con el fin de lograr una alta visibilidad de sus productos o servicios en los buscadores.

40 Posicionamiento de Categorías o Portafolios: Gestionamos el posicionamiento de sus contenidos, para que su estrategia de SEO sea eficiente. Obtendrá resultados a mediano plazo, pero estos se consolidan y perduran en el tiempo, logrando el gran tráfico segmentado que esta estrategia da como resultado.

1 Posicionamiento de la marca o nombre comercial: Posicionamos el nombre de su marca comercial para que esta, cuando sea buscada en los buscadores, aparezca en primera posición y no otra marca que puede quitarle tráfico importante.

80 Gestión contenidos x unidad: Gestionamos hasta 80 contenidos durante el año, para que usted se dedique solo a vender. Estos contenidos son repartidos en el año o usados sólo desde la implementación.

Para conocer la importancia de Google para su empresa lo invitamos a ver este video

<https://www.facebook.com/neurojk/videos/504376580157958/?v=504376580157958>

Comunicaciones directas

Conectamos su estrategia con las mejores tecnologías.

Hoy en día la comunicación directa con sus clientes es cada vez más rápida y efectiva. Diferentes y modernos medios de comunicación permiten generar relaciones inmediatas con sus prospectos interesados. Abra un abanico de posibilidades a la comunicación directa con sus clientes.

1 Chat virtual: Activamos sistema de chat en línea, un asesor, un chat simultáneo.

1 WhatsApp: Este medio crece cada día más y su confiabilidad lo convierte en un medio importante para tener un contacto directo con sus prospectos y clientes.

1 Messenger de Facebook: Conexión directa con sus clientes por medio de las redes sociales Integradas.

600 Minutos Callback : No pierda ni un sólo cliente. Activamos el sistema de llamada por solicitud de sus clientes. Estos serán atendidos en segundos por el comercial que disponga a recibir la llamada, haciendo el proceso más efectivo para aumentar sus ventas.

Estos minutos son mensuales y no acumulables.

Diseño gráfico y publicitario

Diseño de alto impacto

Diseñamos su presencia en internet, ajustado a su identidad corporativa actual, con las últimas tendencias de diseño web, totalmente adaptado a diferentes dispositivos y con la mejor usabilidad para que sus resultados sean sorprendentes.

1 Maquetación Personalizada: Es el Diseño a la medida basado en plantillas bootstrap y personalizado con el SIEV®. Está totalmente adaptado a la usabilidad en dispositivos móviles, pc y tabletas.

Boletines electrónicos

Estrategia integral en marketing y publicidad

Creamos estrategias y campañas enviando boletines electrónicos direccionados a sus clientes segmentados haciendo que sus consumidores reciban propuestas únicas de venta directa que generan comunicación inmediata.

6 Boletines y datos: Enviamos acompañado con campaña 6 boletines en el año, 1 bimestral, asociado a su estrategia publicitaria y comercial que ayuda a su negocio a vender más.

15000 Boletines: Cantidad máxima de boletines enviados por cada envío realizado a los boletines.

1 Plantilla para boletines HTML: Creamos una plantilla HTML adaptada a su estrategia corporativa, para luego ser usada como medio para enviar información destacada a la base de datos de sus clientes o prospectos, bien sean subidos masivamente o

generados automáticamente por el [SIEV®](#) en su proceso de recolección de datos y segmentación

1 Subida masiva de registros: Subimos bases de datos de sus usuarios, clientes, registros al SIEV® por medio de una plantilla predeterminada para este fin, todos los datos son automáticamente depurados y eliminados del sistema cuando estos son rebotados por los servidores cuando no existen, logrando que su base de datos quede totalmente confiable y segura.

Diseño de piezas gráficas

¿Ya tiene clara su propuesta comercial? Es hora de materializar sus ideas.

Previa entrega de su propuesta comercial que desea lanzar a su público, diseñamos piezas que se adapten fácilmente al SIEV® y a las campañas de Google Adwords y Facebook Ads, logrando un impacto rápido en sus consumidores y obteniendo grandes resultados.

8 Sliders: Los sliders permitirán ofrecer de primer plano sus mejores propuestas comerciales, va acompañada de otras piezas que permitirán ofrecer sus mejores promociones, descuentos, valores agregados o lo que desee de acuerdo a sus intereses comerciales.

6 Banner Superior: Permitirán acompañar toda su campaña y reforzarla en toda la navegación de su sitio web.

6 Pop Up: Las Pop up son relevantes en la campaña para dar de primera mano al usuario la información importante del momento, estas se abren automáticamente cuando el usuario abre el sitio web. Son una pieza estratégica de la campaña.

6 Fotografías de banco de imágenes, NO tomadas seleccionadas por cliente (Solo Web): Brindamos 6 fotografías de alta calidad de banco de imágenes, para que pueda rápidamente iniciar su campaña publicitaria en internet con la mejor calidad y presentación.

6 Juego de banners red display (Creación Completa): Activamos 6 juegos de banner con 5 piezas cada uno, de la red display para sus campañas bimensuales. Estos se publicarán como banners publicitarios en diferentes medios en internet que ofrezcan publicidad por pago de AdSense en sus portales asociados de acuerdo a sus intereses y campañas.

6 Juego publicitario de Facebook (2 imágenes): Activamos 6 juegos publicitarios de 2 imágenes cada uno, para activar su campaña en Facebook y lograr llegar a su segmento de mercado objetivo.

Gestión de Redes Sociales

Gestionamos las redes sociales de su marca enfocadas a la fidelización y adquisición de tráfico hacia su empresa.

1 Publicación diaria en Facebook e Instagram

1 Cambio Bimensual de Su imagen principal de redes sociales, alineado con la estrategia planteada.

1 Agenda mensual de post programada para sus seguidores

Servidores y alto tráfico

Servidores, tráfico y correos.

Ponemos a su disposición los mejores y más optimizados servidores que acompañan con calidad y respaldo las altas exigencias de tráfico de nuestros clientes. Servidores dedicados escalables, rápidos y eficientes que permiten óptimo crecimiento en el tiempo de acuerdo a las necesidades, sin importar el tamaño de la demanda de almacenamiento y transferencia de tráfico y gestión de datos.

100GB Consumo de tráfico: Es importante para este tipo de plan tener la suficiente capacidad para gestionar el tráfico que llegará a su sitio web y se convertirá en clientes. Ofrecemos esta capacidad óptima para que su sitio siempre esté en funcionamiento y brinde la mejor experiencia.

2GB Hosting: Con esta capacidad de almacenamiento podrá guardar la suficiente información que permita tener un espacio robusto que podrá entregar información de calidad a sus prospectos y futuros clientes. Si su espacio no es suficiente, no hay problema, puede agregar más espacio.

2GB Email: Ofrecemos esta cantidad de espacio totalmente libre para su correo electrónico. Podrá dividir este espacio en cuantas cuentas de correo desee. Si desea tener más espacio, puede agregar por gigas cuanto desee, o integrarse con soluciones como Google Apps o Microsoft Office 365.

Herramientas Google y Soporte

Herramientas útiles que permiten tener un control total de su estrategia.

Implementamos las principales herramientas de Google y las enlazamos para que toda su información esté al alcance de los informes personalizados de Google, que le permitirán conocer el crecimiento de su estrategia en internet.

1 Montaje Google mi negocio: Implementamos Google mi negocio para su marca, asociamos la propiedad del titular y configuramos todas sus opciones para que logre una presencia exitosa en el buscador.

1 Cuenta de Analytics: Todo nuestro tráfico esta evaluado por esta herramienta. si ya tiene una, excelente. Damos continuidad a su cuenta para medir el impacto de nuestra estrategia antes y después.

1 Herramientas de web master con sitemap: Configuramos todos los elementos de esta herramienta, enviamos los resultados al robot de google, y enlazamos con Google Analytics para que todo se integre en un sólo informe que permita tener un control total de toda su información.

2 Horas-Soporte Técnico Mensual: Brindamos soporte técnico en caso de fallas o asistencia telefónica a gestión de herramientas, casos de uso y demás inquietudes que se presenten.

3 Horas-Valor x hora Virtual técnica - Capacitación SIEV®: Capacitamos a su personal en el uso de todas las herramientas vía Skype o si lo desea puede ser presencial con valores adicionales a esta propuesta.

Objetivo final

Con la implementación de este proceso, la empresa obtendrá una estrategia clara y totalmente implementada de marketing digital que permita lograr los siguientes resultados.

- 1) Aumentar la cuota de mercado.
- 2) Incrementar los resultados en la adquisición por el canal digital
- 3) Visibilizar la empresa
- 4) Generar resultados de comunicación y dinámica con los asociados por medio de los canales digitales
- 5) Iniciar incentivos que ayuden al proceso de transformación digital de los asociados y apropiación de canal electrónico como herramienta útil para ellos
- 6) Generar en torno a los usuarios, procesos de fidelización generando comunidad digital alrededor de la marca, convirtiendo el sitio web en el eje central para toda la estrategia de incentivo y uso recurrente de los activos digitales.
- 7) Incrementar las descargas de la App
- 8) Dar mayor visibilidad y presencia a la marca en medios digitales

- 9) Alienar la estrategia digital con el plan de medio y comunicaciones
- 10) Agilizar los procesos de servicio al cliente.
- 11) Aumentar la adquisición de nuevos clientes por medio de canal
- 12) Incrementar en un 80% el tráfico al sitio
- 13) Incrementar entre un 20% a 40% las comunicaciones del sitio

Valor total de implementación de la Estrategia de Marketing Digital

Esta estrategia está planteada para Evolución Visual.

Valor de implementación: 3.500.000 pago inicial de activación de todo el proceso

Valor mensual de 1.200.000 pesos.

Contrato Mínimo a 1 año

**Para la estrategia de Sitios para RayBan y Oakley, se suma el siguiente proceso.
Sería todo lo mismo anterior más esta opción**

Tienda en línea

Su propia tienda en línea conectada con las mejores tecnologías.

Implementamos la tienda en línea para que sus ventas sean más rápidas y efectivas. Procesos de compra sencillos y adaptados a las mejores pasarelas de pago del mercado, son el inicio de un gran camino.

1 Activación SIEV® tienda: Activamos todo el servicio de tienda en línea para que tenga el control total de sus ventas en línea.

1 Activación de pasarela de pagos: Implementamos inmediatamente el sistema de pagos de PAYU, o por solicitud servicios de pasarelas de pago como PLACE TO PAY, CREDIBANCO, ZONA PAGOS

1 Activación de fletes: Sistema que permite la gestión de fletes por país y ciudad.

Esta estrategia está planteada para tiendas RayBan, Oakley

Valor de implementación: 4.500.000 pago inicial de activación de todo el proceso

Valor mensual de 1.400.000 pesos.

Contrato Mínimo a 1 año

Diseño e implementación de APP de fidelización para su empresa.

Valor de implementación: 8.600.000 pago único

Valor mensual: 450.000 pesos No aplica

Contrato Mínimo a 1 año

OFERTA ESPECIAL PARA EVOLUCIÓN VISUAL.

Por la adquisición de 2 estrategias integrales mencionadas anteriormente, Una estrategia para Evolución Visual + Una estrategia completa de Rayban Oakley, obtenga el diseño e implementación de una APP de fidelización para su empresa. No cubre el valor mensual, este se factura normalmente.

Total de valor de Bonos por adquisición de 2 dos estrategias digitales: 8.600.000 pesos.

No están incluidos en la oferta

Diseño o conceptualización de estrategias, descuentos, bonos, valores agregados. Estos deben ser entregados por la empresa en las fechas pactadas que permitan ejecutar los diseños gráficos.

No están incluida las inversiones en pagos por clic de las campañas generadas. El pago de estas a los proveedores como Google tiene valores variables de acuerdo a la oferta y demanda y la competencia del mercado. Solo podemos dar estimativos mas no dar valores exactos.

TIEMPO DE DURACIÓN DE LA PROPUESTA Y LA PROMOCION HASTA 31 DE DICIEMBRE DE 2019

Los valores presentados son sin IVA. Para valores con IVA debemos acordar cuales se cobran con el IVA y cuáles no, ya que muchos de los servicios prestados son Excluidos de IVA y estamos autorizados por MIN TIC y la DIAN a facturar sin IVA

Atento a sus comentarios

Héctor F Alvarez Calderón

Gerente General

Todoventa.com® | Medellín

Tel: 4489908 Ext: 3928

Whatsapp: 3045558469

Web: www.todoventa.com

Correo: gerencia@todoventa.com

Dirección: Calle 10A # 41-7 | Ofi -202 | Poblado